

שומרים על ההובלה

איך חברה מצליחה להוביל תחום בעולם המחשוב והיי-טק המשתנה במשך 30 שנה? טלדור, שהתפתחה לחברה שיוודעת להעניק פתרונות מקצה לקצה בעולם המחשוב, מספקת את התשובה | אסף צור

"בנוסף, אנו ממשיכים להשקיע בתחומי הביג-דאטה", מדגיש אברהמי, "כל ההתמודדות עם היקפי נתונים מאוד גדולים, שמגיעים ממקורות שונים עם מידע מגוון. ארגונים כיום נאלצים להתמודד עם כמויות מידע כפופ גדול מאוד ואנו מציעים פתרונות המאפשרים להשתמש במידע בצורה מושכלת ולעזור לארגון בהבנת המידע בזמן אמת, תוך כדי הסכון משמעותי בכסף."

ממוקדים בחדשנות

"בנוסף, אנו משקיעים בתחום ה-IOT, האינטרנט של הדברים, שמשלב את האינטרנט בכל פרט ופרט בחיינו, בכל תחום אפשרי. למעשה זהו תחום שטלדור כבר פועלת בו, בעיקר בתחום הערים החכמות. לאחרונה טלדור אף זכתה בפרס על פרויקט בתחום פינוי פסולת בעיריית גבעתיים, המשלב טכנולוגיה מתקדמת המבוססת על חיישנים לפינוי מושכל של אשפה ומחזור."

"תחום נוסף בו אנו משקיעים הינו עיטוף סטארט-אפים. כיום אנו עדים למגמה של אימוץ טכנולוגיות צעירות, גם במגזר גזרים שמרניים, שחששו בעבר לבוא במגע עם סטארט-אפים. כל מנועי הצמיחה הללו מצטרפים לכלל הפתרונות הסטנדרטיים שלנו, שאנו רואים אותם הולכים ומתרחבים."

קשת פתרונות תחת קורת גג אחת

אברהמי מוסיף ומציין את נושא עמדות השירות העצמי, את השותפות עם חברת WINCOR הגרמנית, ואת נושא הרב-ערוציות כנושאים שהחברה שמה ותשים עליהם דגש בשנים הבאות וכאחד ממנועי הצמיחה שלה.

"טלדור חברה בעלת וותק וניסיון רב שנים, אנו ממוקדים בחדשנות ובהרחבת סל הפתרונות ללקוחותינו, פועלים לחיזוק מרכזי התמחות קיימים וליצירת מרכזי צמיחה חדשים בחברה. המטרה הינה לספק מוצר בעל איכויות גבוהות ובעל אמינות גבוהה, המתאים לצורכי הלקוח ומעניק מנוף צמיחה עסקי. היכולות הקיימות והיכולות העתידיות של טלדור, הופכים אותנו לאינטגרטור ייחודי מוביל בשוק, עם סל פתרונות רחב, הכל בבית אחד. ביחד עם קהל לקוחות נאמן, שותפים עסקיים בינלאומיים מובילים וכמובן העובדים המסורים והמקצועיים שלנו, אנחנו מתכוונים להמשיך ולהוביל את השוק קדימה", מסכם אברהמי.

למיקור חוץ פעולות אופרטיביות גדולות ומרכזיות של תהליכים עסקיים לגופים עסקיים, פיננסים וממשלתיים. "פיתוח היכולות הללו, בשילוב 30 שנות ניסיון, הביאו את טלדור להתייצב כיום כאחת החברות הבודדות בתחום, שמסוגלת להעניק פתרונות מקצה לקצה, במגוון עצום של רבדים", מוסיף אברהמי. "דוגמא טובה הינה פרויקט המכללה הלאומית לשוטרים, אחד מן הפרויקטים הגדולים ביותר בישראל, בו טלדור סיפקה וממשיכה לתחזק כיום את כלל התשתית הטכנולוגית מקצה עד קצה".

אם מסתכלים על טלדור ניכר שתחומי הפעילות התפתחו והתרחבו וזאת בהתאם לשינויים בדרישות השוק. לדברי אברהמי: "אנחנו משקיעים משאבים רבים בזיהוי צרכי השוק, הלקוח, המגמות המובילות ומתרכזים בצמיחה".

סייבר וביג דאטה

בנוגע למנועי צמיחה נוספים בהם טלדור מעוניינת להשקיע בעתיד הקרוב, אומר אברהמי: "אנו משקיעים בתחומים נוספים אותם סימנו כמנועי צמיחה, ביניהם תחום הסייבר ואבטחת המידע, תחום שנחשב לאחד מן החשובים ביותר כיום בעולם, ואין צורך להזכיר את כל האירועים שהתרחשו בשנים האחרונות, בכדי להבין את חשיבות אבטחת המידע בעידן הנוכחי. חברות כיום בעולם משקיעות הון עתק, על מנת להגן על עצמן ועל המידע שיש בידיהן. אנו מרגישים מחויבות לקחת חלק בתחום הזה ולראות כיצד אנו יכולים לתרום להגנה ולשמירה על המידע בעידן המודרני."

חברת טלדור תחגוג השנה 30 שנות עשייה כאחת החברות המובילות בתחום ה-IT בישראל. טלדור הוקמה בשנת 1986 והפכה עם השנים לאחת מחברות ה-IT המובילות בישראל, המספקת פתרונות עסקיים וטכנולוגיים בתחומי תוכנה, תשתיות ותקשורת, אבטחת מידע, מיקור חוץ, עמדות מידע, שירות וניהול תהליכים עסקיים.

נתי אברהמי, מנכ"ל טלדור, אשר נכנס לתפקיד לפני מספר חודשים, מתייחס לראשונה לסיבות החוסן של טלדור, כמובי"ל בתחום במשך 30 שנה וסוקר את התחומים אותם החברה רואה כמנועי צמיחה בעתיד. "טלדור במהלך השנים התפתחה לחברה שיוודעת להעניק פתרונות מקצה לקצה בעולם המחשוב, החל מפתרון תשתיתי מלא ללקוחות, בתחום תקשורת, אחסון, טלפוניה, אבטחת מידע ודרך עולם פתרונות תוכנה, שבה יש לנו מגוון רחב מאוד של פתרונות החל כדוגמת: ERP, CRM, GIS, BI, BIG DATA ועוד", מציין אברהמי.

פתרונות מקצה לקצה

בהמשך מוסיף אברהמי, "טלדור פיתחה עם השנים יכולת להעניק פתרונות ייעודיים לגופים ציבוריים ופרטיים מרכזיים במשק, הנמנים על כלל המגזרים לרבות פיננס, ציבורי, ביטחוני, מסחרי, בריאות ועוד. היכולות באות לידי ביטוי גם בתחום שירותים מנוהלים, המציע פתרונות בתחומי עמדות לשירות עצמי, בעיקר על בסיס פתרונות מבית WINCOR, רב-ערוציות ומתן שירות בהיקפים עצומים, על כל הצידוד הסטנדרטי הבין-לאומי שקיים בשוק כיום. בנוסף, מתן פתרונות לגופים שרוצים להוציא

משקיעה בענן

טלדור התפרסמה בשבועות האחרונים לאחר שנודע, כי רכשה חברת המתמחה בפתרונות ענן, XGlobe, בעסקה שעשויה להגיע בעתיד לסכום כולל של כ-25 מיליון שקלים. לדברי נתי אברהמי, המנכ"ל, מדובר בצעד נוסף בהשקעה של טלדור בתחומים בהם היא רואה מנועי צמיחה מרכזיים, לקראת השנים הבאות. "טלדור צופה גידול משמעותי בתחום שירותי הענן בשוק הישראלי, כפי שהתרחש בארה"ב ובאירופה. הרכישה של Xglobe הנה חלק מן האסטרטגיה של טלדור להרחיק את השוק בעל פוטנציאל להתרחבות בישראל. זאת ביחד עם היכולות הקיימות של טלדור בתחום הטלפוניה, שכיום מיושמות במספר רשויות וגופים ציבוריים ופרטיים בשוק בישראל".